

Руководителю предприятия

ИООО «Татбелнефтепродукт» объявляет о проведении процедуры оформления тендерного предложения на закупку системы видеонаблюдения для АЗС.

**Наименование:**

- видеорегистратор IP цифровой DS-7732NI-E4/16P (пр-во Hikvision);
- видеокамера IP цифровая купольная DS-2CD2132F-I (объектив 4мм) (пр-во Hikvision);
- видеокамера IP цифровая купольная DS-2CD2132F-I (объектив 6мм) (пр-во Hikvision);
- видеокамера IP цифровая уличная DS-2CD2632F-IS (пр-во Hikvision).

**Количество:**

- видеорегистратор IP цифровой DS-7732NI-E4/16P (пр-во Hikvision) – 4 шт.;
- видеокамера IP цифровая купольная DS-2CD2132F-I (объектив 4мм) (пр-во Hikvision) – 24 шт.;
- видеокамера IP цифровая купольная DS-2CD2132F-I (объектив 6мм) (пр-во Hikvision) – 52 шт.;
- видеокамера IP цифровая уличная DS-2CD2632F-IS (пр-во Hikvision) – 30 шт..

**Качественные характеристики:**

продукция 2015 года выпуска, новая, не бывшая в употреблении. Продукция должна соответствовать требованиям паспорта завода-изготовителя. Срок гарантии должен составлять не менее 60 месяцев с момента ввода в эксплуатацию.

**Место поставки продукции:**

- город Брест, улица Красногвардейская;
- Витебская область, Полоцкий район, деревня Коллективная (развязка автодорог Р – 20 и Р – 46);
- город Брест, улица Катин Бор (участок № 39).
- Браславский район, на автодороге Р – 3 Логойск – Зембин – Глубокое (лево), поворот на деревню Крюки.

**Срок поставки продукции:**

август 2015 года.

**Источник финансирования закупки:**

собственные средства.

**Основные критерии отбора участников:**

- стоимость продукции;
- срок поставки.

### **Обязательные требования:**

- наличие технической эксплуатационной документации на русском языке;
- в тендерном предложении должны содержаться сведения, достаточные для принятия решения о соответствии предлагаемого оборудования требованиям задания на закупку;
- наличие не менее 3 положительных отзывов потребителей об использовании предлагаемого оборудования за последний год;
- наличие подменного фонда оборудования у поставщика, «горячая замена» при предоставлении оборудования в гарантийный ремонт;
- выполнение гарантийного ремонта в течение не более 30 суток с даты предоставления заказчиком оборудования в ремонт;
- срок действия предложения не менее 60-ти календарных дней от конечной даты предоставления тендерных предложений;
- тендерное предложение должно содержать подробные технические характеристики предлагаемой продукции (товаров), в т.ч. указанные в Техническом задании, позволяющие сделать заключение Заказчику о полном соответствии предлагаемой (-мых) участником закупки продукции (товаров) требованиям приглашения к закупке;
- тендерное предложение должно содержать информацию о наличии сертификатов, лицензий, специальных разрешений и иных документов, упомянутых в приглашении к закупке, а в случае отсутствия – гарантийное письмо о сроках их предоставления;
- участник должен являться производителем требуемой продукции или официальным торговым представителем, реализующим товары в соответствии с договорами (соглашениями) с этим производителем.
- для участника, являющегося изготовителем – оплата по факту поставки в течение 10-ти календарных дней от даты получения продукции на место доставки Грузополучателя. Коммерческие предложения с аккредитивной формой оплаты, а также предоплата, с учетом предоставления банковской гарантии возврата авансового платежа, могут быть приняты к рассмотрению в случае принятия такого решения Заказчиком. Оплата по аккредитиву осуществляется после поставки продукции на склад Грузополучателя;
- для участника, не являющегося изготовителем – оплата по факту поставки в течение 10-ти календарных дней от даты получения продукции на место доставки Грузополучателя;
- валюта платежа: рубли РБ;
- заказчик оставляет за собой право добавить в договор пункт о том, что в случае не поставки товара в сроки, согласованные сторонами, Покупатель вправе требовать от поставщика уплаты штрафа в размере 20% от стоимости не поставленной продукции (данный штраф не освобождает

Поставщика от уплаты пени, согласно условиям договора, за просрочку поставки).

**Срок, место и порядок представления тендерных предложений:**

тендерные предложения следует направлять в письменном виде в запечатанном конверте в адрес ИООО «Татбелнефтепродукт» по адресу: 220086, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Калиновского, дом 68А, кабинет 21. На конверте помимо указания реквизитов отправителя в обязательном порядке должна быть сделана пометка: «Тендерные приглашения».

**Конечный срок подачи тендерных предложений:**

«27» июля 2015 года в 17 часов 00 минут по местному времени.

Конверты с тендерными предложениями, полученные Заказчиком по истечении конечного срока представления таковых, не вскрываются, в процедуре закупки не участвуют и обратно не возвращаются.

Во избежание поступления тендерных предложений после конечного срока их представления, при отправке почтовой связью, Заказчик рекомендует Участникам направлять конверты с тендерными предложениями экспресс-почтой с указанием почтовой компании крайнего срока доставки.

Дополнительно сообщаем, что после рассмотрения поступивших тендерных предложений Заказчик направляет Участникам, прошедшим квалификационный отбор (предоставившим весь перечень документов и выдержавшим критерии закупки), уведомление о проведении переговоров либо письмо по снижению цен поступивших тендерных предложений на предлагаемую продукцию.

Подробнее с порядком проведения переговоров по снижению стоимости в ИООО «Татбелнефтепродукт» можно ознакомиться в приложении № 1.

**Вскрытие конвертов с тендерными предложениями Участников:**

«28» июля 2015 года в 09 часов 00 минут по местному времени.

**Особые права ИООО «Татбелнефтепродукт»:**

- заказчик оставляет за собой право на прекращение процедуры закупки (ее отмене) на любой ее стадии, но до присуждения Участнику контракта закупки;
- заказчик оставляет за собой право принять или отвергнуть любое тендерное предложение, или же аннулировать процесс рассмотрения и отвергнуть все предложения в любой момент до присуждения контракта закупки;
- заказчик не связывает себя обязательством, в какой бы то ни было форме, присудить контракт закупки Участнику, предложившему наименьшую цену.

Для квалификации Участников Заказчик вправе запросить дополнительную информацию:

- отзывы потребителей требуемой продукции об опыте эксплуатации за последние два года;
- информацию об объемах произведенной продукции данного типа и информацию о реализации данной продукции за последний год.

В случае реализации указанных выше прав, Заказчик не несет никакой ответственности за перечисленные действия перед Участниками. По запросу Участников, представивших тендерные предложения, Заказчик сообщит причины таких действий, но не обязан давать подробные разъяснения. Считается, что Участники, представившие свои тендерные предложения, согласны с вышеуказанными условиями.

Во всем остальном, что не оговорено в настоящем приглашении, ИООО «Татбелнефтепродукт» руководствуется законодательством Республики Беларусь.

Справки по телефонам:

по общим и техническим вопросам +375 44 564 00 16 Анатолий  
Владимирович Шпак.

Главный инженер  
ИООО «Татбелнефтепродукт»

Р.Т. Гайнутдинов

## **Порядок проведения переговоров по снижению стоимости в ИООО «Татбелнефтепродукт»**

С участниками закупки, прибывшими на заседание конкурсной комиссии, переговоры проводятся следующим образом:

1. В присутствии всех прибывших на переговоры участников данной закупки обсуждаются общие уточняющие вопросы, не затрагивающие цену тендерных предложений.

2. Переговоры о снижении цен тендерных предложений, а также об уточнении и изменении иных существенных условий предложений в сторону их улучшения (сокращения сроков поставки, улучшения условий оплаты и доставки, увеличения гарантитых сроков эксплуатации и т.п.) ведутся с каждым участником переговоров индивидуально, в произвольном порядке. Во время переговоров обсуждается только тендерное предложение того участника, который находится в комнате переговоров. Вопросы, касающиеся технической части представленных тендерных предложений, на заседании конкурсной комиссии не рассматриваются, если иное не указано в приглашении на переговоры.

3. Представитель участника закупки, прибывший на переговоры, должен иметь при себе доверенность, подтверждающую право данного представителя вносить изменения в тендерное предложение, представленное участником закупки.

4. Порядок ведения переговоров определяется одним из трех способов (по выбору участников, прибывших на переговоры):

- участники сами определяют очередность переговоров (с согласия всех участников);
- председатель конкурсной комиссии предлагает свой произвольный порядок;
- по жребию.

5. Результаты индивидуальных переговоров носят конфиденциальный характер и не подлежат разглашению другим участникам текущей процедуры закупки.

6. Каждый уполномоченный представитель участника закупки, изменивший свое тендерное предложение в результате переговоров, письменно делает отметку об этом на своем начальном тендерном предложении, в присутствии членов конкурсной комиссии, и в срок, как правило, не позднее двух рабочих дней с момента проведения переговоров письменно (по средствам факсимильной связи или иным способом) дублирует результат переговоров и предоставляет, при необходимости, по решению конкурсной комиссии, дополнительную, уточняющую информацию к своему тендерному предложению. Измененное в процессе переговоров тендерное предложение считается окончательным. Участник

вместо проведения переговоров имеет право представить конкурсной комиссии измененное коммерческое предложение, подготовленное должным образом (в соответствии с требованиями, изложенными в приглашении к участию в закупке). Такое предложение также считается окончательным.

7. В случае, если после проведения переговоров от участника закупки поступит предложение, отличное от предложения, оставленного на переговорах, то к оценке будет принято первоначальное тендерное предложение данного участника, а предложение, оставленное на переговорах, и предложение, поступившее после переговоров, не рассматриваются.

8. Результаты проведения процедуры закупки оформляются, как правило, в течение следующих одной-двух недель после проведения процедуры переговоров. Участнику, признанному победителем закупки, направляется письменный акцепт или устно (по телефону) предлагается заключить договор закупки в соответствии с условиями тендерного предложения данного участника. Участникам, не получившим акцепт своего тендерного предложения, по письменному запросу от участника письменно направляется результат проведения соответствующей процедуры закупки: сообщается, с кем из участников заключен договор закупки и по какой цене (информация направляется только после заключения договора закупки) либо в случае принятия иного решения – информацию об этом. В случае, если оценка предложений участников закупки производилась по балльной системе, участнику также сообщается количество баллов, набранных победителем закупки и самим участником, запросившим результаты проведения процедуры закупки.